



Von Insellösungen zur integrierten ERP-Plattform mit SAP S/4HANA Public Cloud

Herausforderungen

- Stetige Weiterentwicklung des bestehenden Produktportfolios mit unbekanntem Ausgang
- Steigerung des Umsatzes bei vergleichbarem Personalbestand
- Ausbau der bestehenden Vertriebskanäle
- Forderung von Automatisierung und Artificial Intelligence (AI) durch erhöhte Retourenquote
- Aufbau operativer Einkauf aufgrund größeres Produktportfolios
- Sicherstellung der Skalierbarkeit der Logistikkette
- Transparenz über Unternehmens-KPI behalten, um kontinuierliches Wachstum sicherzustellen

Lösung

- SAP S/4HANA Public Cloud
- NTT DATA Customer Journey (DDA-Workshops) sowie Einführungsberatung
- Mobile Scan Simplified (Own Software Asset)
- SAP Integration Suite
- Artificial Intelligence (AI)

Ergebnis

- Zentrale Systemlandschaft: Gemeinsame Datenbasis statt Insellösungen
- Bessere Entscheidungen: Verlässliche Daten für mehr Agilität im Markt
- Skalierbares Wachstum: Neue Produkte und Kanäle ohne organisatorische Reibung
- Motivierte Teams: Mehr Fokus auf wertschöpfende Tätigkeiten

- ✓ Optimierte und automatisierte Prozesse
Deutlich weniger manuelle Aufwände durch Standardprozesse
- ✓ Hohe Transparenz
Umsätze, Bestände und Margen jederzeit einsehbar
- ✓ Zukunftssicher aufgestellt
Systeme ausgelegt auf weitere Expansion

“ Die steigende Variantenvielfalt, höhere Retourenquoten und neue Vertriebskanäle erfordern deutlich mehr Transparenz und Automatisierung. Ziel ist eine durchgängige Systemlandschaft, die unsere Prozesse stabil abbildet und weiteres Wachstum ermöglicht. Gemeinsam mit NTT DATA Business Solutions schaffen wir aktuell die Grundlage dafür

Patrick Hellmann, Leitung Controlling & IT, Adam Matheis GmbH & Co. KG